

EL DESPERTAR DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN VENEZUELA:

3 SECTORES QUE ESTÁN ATRAYENDO
CAPITAL EN 2026

Te ayudamos a prosperar
en un mundo cambiante

Cifuentes, Lemus, Monahan
& Asociados S.C.
RIF J-00296621-1

PANORAMA GENERAL

Venezuela está experimentando un retorno selectivo de la inversión extranjera en 2026, impulsado por apertura regulatoria, valuaciones atractivas y expectativas de recuperación económica.

Expectativas & Confianza Empresarial



de empresas confirma o evalúa nuevas inversiones en 2026.

Fuente: lanotaeconomica.com



de líderes empresariales espera crecimiento económico este año.

Fuente: lanotaeconomica.com

Movilización de Capital & M&A

US\$100M

Cashea (fintech)

Capital catado en dos rondas

US\$30M

Nutresa + Helados Tío Rico

Monto estimado de la operación corporativa

Proyectos Estratégicos de Energía

Acuerdos de Gas Offshore - 2026

BP

XRG (Emiratos)

UCC (Qatar)

FINTECH: EL CASO CASHEA

US\$100M

fue el monto alcanzado por la fintech Cashea en el cierre de su más reciente ronda de inversión, liderada por fondos internacionales que decidieron apostar por el mercado venezolano.

Estructura de la Operación

Serie A

US\$40M

Marzo 2026

Liderada por: Spice Expeditions
Aportes de: Architect Capital

Serie B

US\$60M

Junio 2026

Encabezada por: FinSight Ventures

Inversionistas participantes

Fondos Patrimoniales

Washington University in St. Louis

Capital de Riesgo Global

- FinSight Ventures
- Spice Expeditions
- Endeavor Catalyst
- Plug & Play

Inversionistas Latam

- Krealo,
- Amador Universidad
- Católica Andrés Bello
- NuMundo Ventures

Modelo de negocio

Cashea desarrolló un modelo de financiamiento digital que permite a los consumidores comprar productos mediante cuotas sin intereses, tanto en establecimientos físicos como en comercios electrónicos.

Métricas de tracción (agosto 2026):

10M+

cuentas de usuarios (más de la mitad de la población adulta de Venezuela).

40.000

comercios aliados en todo el territorio nacional

100M+

transacciones procesadas desde el lanzamiento

Por qué funciona en Venezuela

En un país donde el crédito al consumo pasó de US\$15.000 millones (2013) a apenas US\$1.700 millones (2020), y al cierre de junio 2026 el total de préstamos de la banca venezolana equivale a US\$3.822 millones (vs. US\$76.896 millones en Ecuador), Cashea sustituye en parte el financiamiento al consumo tradicional.

Señal al mercado: Pedro Vallenilla, cofundador y CEO de Cashea, declaró: “Los inversionistas globales están respaldando a Cashea y una nueva visión de Venezuela: una economía de consumo resiliente, comerciantes prósperos y millones de personas con acceso al crédito.

RETAIL Y ALIMENTOS: JUGADORES REGIONALES ENTRAN AL MERCADO

Nutresa + Helados Tío Rico

Grupo Nutresa (Colombia), uno de los principales productores de alimentos procesados de América Latina, acordó la compra de Industrias Tío Rico, el mayor productor de helados en Venezuela.

Términos del acuerdo:

Monto: ~US\$30 millones (fuentes no oficiales)

Activos incluidos: Portafolio completo de Tío Rico (marcas Bati, Chocomalta), complejo industrial de 210.000 m² en Carabobo y planta de producción

Estrategia: Usar la plataforma logística para exportar más productos desde Colombia y comercializarlos en Venezuela

Declaración de Jaime Gilinski (presidente de Nutresa): “Con la adquisición de Helados Tío Rico, Grupo Nutresa da continuidad a la estrategia de crecimiento en Venezuela, fortaleciendo su presencia en el segmento de helados y consolidando su apuesta por el mercado venezolano en el marco de la reapertura económica del país.”

Contexto: Nutresa es un conglomerado con operaciones directas en 12 países de América Latina y Estados Unidos, organizado en 8 unidades de negocio (cárnicos, galletas, chocolates, cafés, alimentos, helados, pastas).

Otros movimientos en retail

Fuentes del sector supermercadista señalan que los propietarios de **D1** (Colombia), cadena enfocada en productos básicos a precios accesibles, exploran la posibilidad de expandirse en Venezuela, donde el consumo se concentra mayoritariamente en los sectores de menores ingresos.

La cadena paraguaya **La Bomba** ha mostrado interés en entrar al mercado venezolano, según fuentes sectoriales.

El **Grupo Cisneros**, firma de inversión dirigida por una de las familias empresariales más conocidas de Venezuela, anunció que ya ha asegurado dos tercios de los US\$1.000 millones que busca para un fondo destinado a invertir en sectores como el inmobiliario y el turismo de lujo en el país.

ENERGÍA: PETRÓLEO Y GAS CON CAPITAL INTERNACIONAL

Acuerdos de agosto 2026

El 13 de agosto de 2026, Venezuela otorgó licencias a tres empresas internacionales para explorar y producir gas natural en aguas profundas del Caribe:

- BP (British Petroleum): Reino Unido
- XRG: Emiratos Árabes Unidos
- UCC: Qatar

Estos acuerdos se suman a las licencias OFAC activas para Chevron, Eni, Établissements Maurel & Prom, Repsol y Shell bajo la GL 50A.dw+1

Chevron: Producción y condiciones

Producción actual:

- 250.000 b/d (declaración de Mike Wirth, CEO, mayo 2026)
- 280.000 b/d (declaración de Eimear Bonner, CFO, julio 2026)
- Proyección: +15% en 18-24 meses (Bonner) / +50% en 2 años (Wirth)

Operaciones: Cuatro proyectos activos: dos tradicionales en Zulia y dos de crudo pesado/extrapesado en la Faja (Petroindependencia y Petropiar).

Condición crítica: Mike Wirth fue explícito: para atraer nuevas inversiones, Venezuela necesita mejorar las condiciones de sus contratos. “En este momento no hay suficiente claridad, y no se entiende cuál sería el régimen bajo el cual operarían.”

Fuente: incisos

Hunt Oil + SLB (Houston, agosto 2026)

PDVSA firmó en Houston acuerdos con Hunt Oil y SLB (anteriormente Schlumberger) para aumentar la producción y explorar nuevos yacimientos, marcando el regreso de petroleras internacionales al país.

BANCA Y SEGUROS: CRECIMIENTO DE DOBLE DÍGITO

El sector financiero y asegurador obtuvo un crecimiento de doble dígito por segundo trimestre consecutivo, según datos del Banco Central de Venezuela (BCV).

Oportunidad: Venezuela tiene uno de los niveles más bajos de intermediación financiera en América Latina, con crédito total de la banca equivalente a US\$3.822 millones (junio 2026), vs. US\$76.896 millones en Ecuador.

Grupos bancarios centroamericanos comienzan a mirar a Venezuela como un nicho donde las posibilidades de crecimiento son importantes si el país es capaz de iniciar una recuperación sostenida de su economía.

RIESGOS Y DESAFÍOS ESTRUCTURALES

Lo que falta resolver

Marco contractual claro: Chevron condiciona su inversión a un régimen contractual predecible. La reforma de hidrocarburos y las licencias OFAC abrieron la puerta, pero no resolvieron las reglas de operación a largo plazo.

Independencia judicial: El cierre del caso Afiuni y la renovación anunciada del Tribunal Supremo de Justicia son señales positivas, pero la previsibilidad judicial sigue siendo un factor crítico para inversiones de largo plazo.

Política cambiaria: Comercios formales convierten precios usando la tasa del euro en lugar de la del dólar (brecha ~15%), reflejando desconfianza en estabilidad cambiaria y funcionando como cobertura ante inflación de tres dígitos (629,66% anualizada M2, abril 2026).

Indicadores a monitorear en Q4 2026

- Ejecución de licencias OFAC: ¿Cuántas de las licencias firmadas (GL 49) se convierten en operaciones ejecutadas?
- Producción petrolera: ¿Se mantiene ~1,2 millones b/d o hay deterioro por fallas de infraestructura?
- Inflación y tasa BCV: ¿Se estabiliza la tasa de cambio o hay nueva devaluación significativa?
- Avances en conversaciones gobierno-oposición: ¿Hay acuerdos sobre renovación del TSJ y CNE antes de diciembre?

Fuente: incisos

OPORTUNIDADES PARA EMPRESAS

Para empresas nacionales:

- **Alianzas estratégicas:** Evaluar joint ventures con jugadores regionales que buscan entrada (ej: Nutresa, D1, grupos bancarios centroamericanos).
- **Transformación digital:** Cashea demostró que modelos digitales escalables pueden atraer capital global.
- **Enfoque en eficiencia:** 84% de empresas prioriza eficiencia operativa y transformación tecnológica sobre expansión agresiva.

Para inversionistas extranjeros:

- **Valuaciones atractivas:** Activos venezolanos en niveles históricamente bajos.
- **Primeros en entrar:** Ventaja competitiva para quienes establezcan presencia antes de la recuperación masiva.
- **Sectores prioritarios:** Fintech, retail de descuento, alimentos, energía (gas offshore), banca y seguros.

Consideraciones críticas antes de invertir:

- Estructura jurídica de la operación.
- Régimen tributario y condiciones cambiarias.
- Regulación laboral y mecanismos de pago.
- Selección de socios locales.

Fuente: lanotaeconomica.com

PROYECCIONES Q4 2026 Q1 2027

Escenario base 60% probabilidad

- Crecimiento económico se mantiene en 6-8% anual (CEPAL proyecta 6,5% para 2026).
- Nuevos anuncios de inversión en retail y servicios financieros.
- Producción petrolera se estabiliza en 1,2-1,3 millones b/d.
- Inflación mensual se mantiene en rango 15-25%.

Escenario optimista 25% probabilidad

- Acuerdo político gobierno-oposición acelera levantamiento de sanciones.
- Chevron y otras majors anuncian inversiones significativas (>US\$500 millones cada una).
- Entrada de 2-3 jugadores regionales adicionales en retail/banca.
- Inflación mensual cae a rango 10-15%.

Escenario adverso 15% probabilidad

- Estancamiento en conversaciones políticas.
- Deterioro de infraestructura energética limita producción.
- Nueva volatilidad cambiaria (devaluación >30%).
- Inversionistas adoptan postura de “wait and see”.

MOORE Venezuela

Cifuentes, Lemus, Monahan & Asociados S.C.

Brindamos profundidad, experiencia y valor a nuestros clientes. Nuestra fortaleza radica en nuestra capacidad para comprender problemas empresariales complejos y proporcionar soluciones personalizadas que ofrecen tranquilidad a los propietarios y directores de empresas.

Moore Venezuela es una de las 5 principales Firmas de Contadores Públicos y Consultoría en Venezuela, con más de 36 años de experiencia. Tenemos una reputación impecable y estamos comprometidos en proporcionar un servicio excepcional a nuestros clientes y promover un entorno empresarial saludable. Nuestro equipo está compuesto por más de 60 profesionales y 8 socios con experiencia en una amplia gama de áreas de servicio, incluyendo: Auditoría, Tributaria y BPO.

Lo que nos distingue en el mercado es nuestro compromiso para proporcionar una participación de socios in situ y una profunda experiencia en la industria con una perspectiva regional tanto para empresas privadas como públicas.

MOORE Venezuela

Cifuentes, Lemus, Monahan
& Asociados S.C.
RIF J00296621-1

Edificio IBM, Piso 2,
Av. Ernesto Blohm, Chuao,
Caracas, Municipio Chacao,
Estado Miranda.

T +58 (212) 720 2109
+58 (424) 201 3752

E cla@moore-venezuela.com
E marketing@moore-venezuela.com



MOORE Venezuela

www.moore-venezuela.com

Los comentarios expresados en este documento se han realizado con fines de divulgación para el público en general. Recomendamos consultar el texto completo de las disposiciones legales, doctrinas y jurisprudencias mencionadas, antes de tomar alguna decisión relacionadas con las mismas. La Firma no asumirá ninguna responsabilidad por cualquier daño causado a entidades o personas por la toma de decisiones basadas en el contenido de este boletín.

El uso del lenguaje que no discrimine ni marque diferencias entre hombres y mujeres es una de las preocupaciones de nuestra Firma. En tal sentido, y con el fin de evitar la sobrecarga gráfica que supondría utilizar en español la terminación o/a para marcar la existencia de ambos sexos, hemos optado por emplear el masculino genérico clásico, en el entendido de que todas las menciones en tal género representan siempre a hombres y mujeres.

Moore Global Network Limited es una empresa constituida de conformidad con las leyes de Inglaterra y no proporciona auditorías ni otros servicios profesionales a los clientes. Dichos servicios son proporcionados únicamente por Firmas miembro de MGNL en sus respectivas áreas geográficas. MGNL y sus Firmas miembro son entidades legalmente distintas y separadas, de propiedad y administración en cada ubicación.